

28 oktober 2020

Delårsrapport – kvartal 3 2020



Charlotte Darth
VD Binerio Group

Highlights kvartal 3

- Stabil finansiell utveckling under kvartalet.
- Ny strategisk inriktning – Binero skiftar fokus mot större kunder.
- Kompetensförstärkning i teamet – Senior Cloud Expert, Account Managers och ny CFO.
- Ökad utvecklingstakt av den publika molntjänsten Binero.Cloud.



Binero i korthet

ett framtidssäkrat erbjudande

Många års erfarenhet av att hantera molninfrastruktur i stor skala.

En solid molninfrastruktur där kunder kan utveckla sin verksamhet.

Ett öppet moln utan inlåsnings effekter i ett värdeskapande ekosystem.

En plattform byggd med hållbarhet och dataintegritet i fokus.

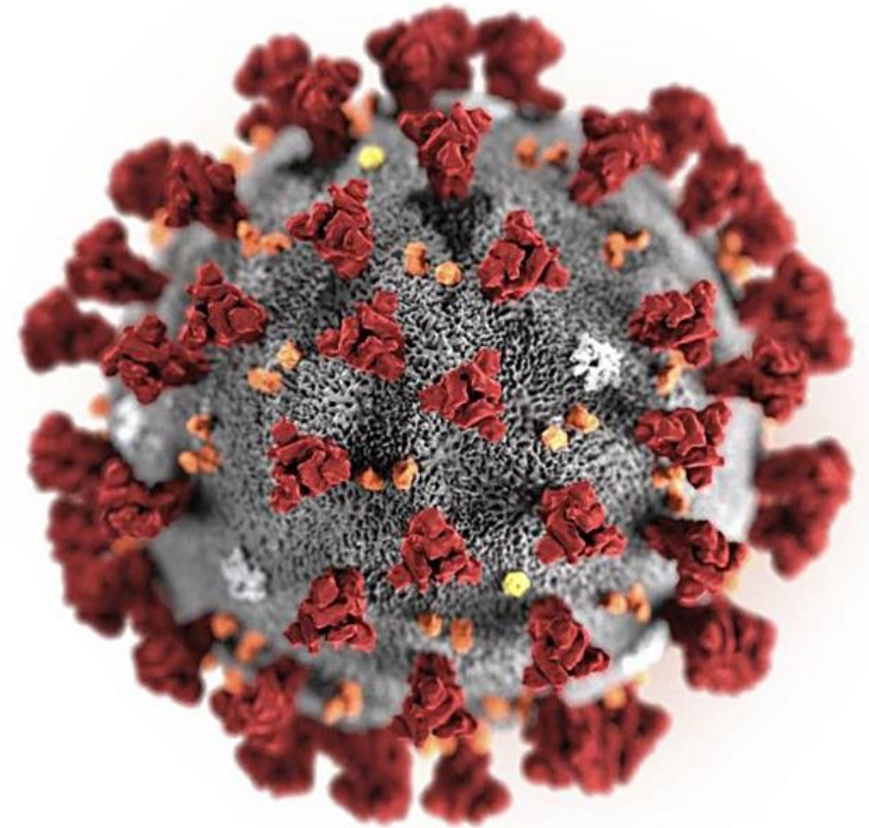


Binero navigerar genom pandemin

Leverans, drift och kundsupport säkrad

Företag avvaktar med större investeringar

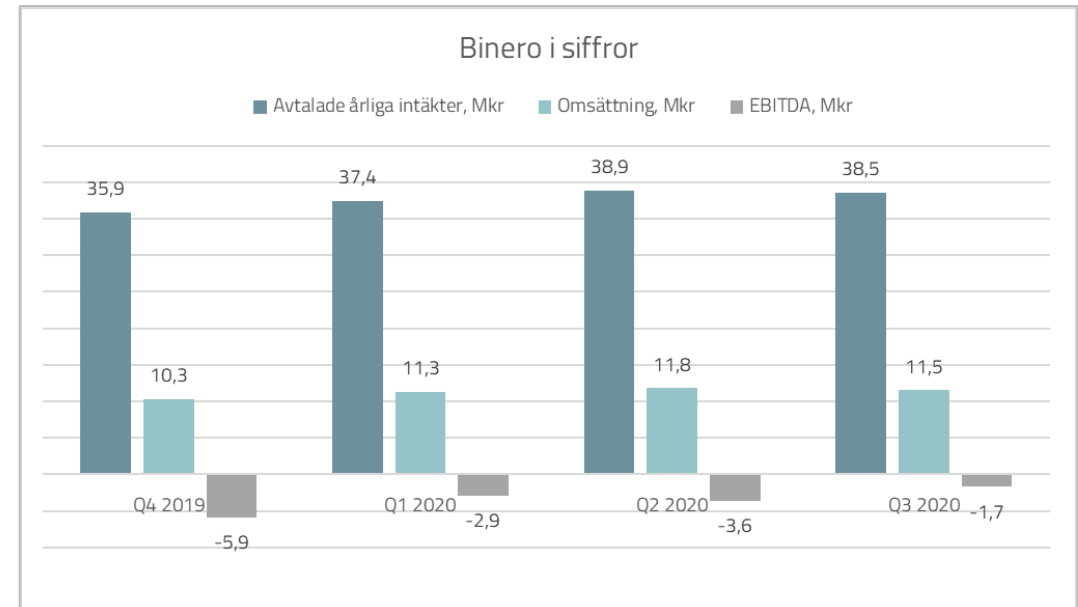
Omställning till Nya Binero



Stabil försäljning i en avvaktande marknad

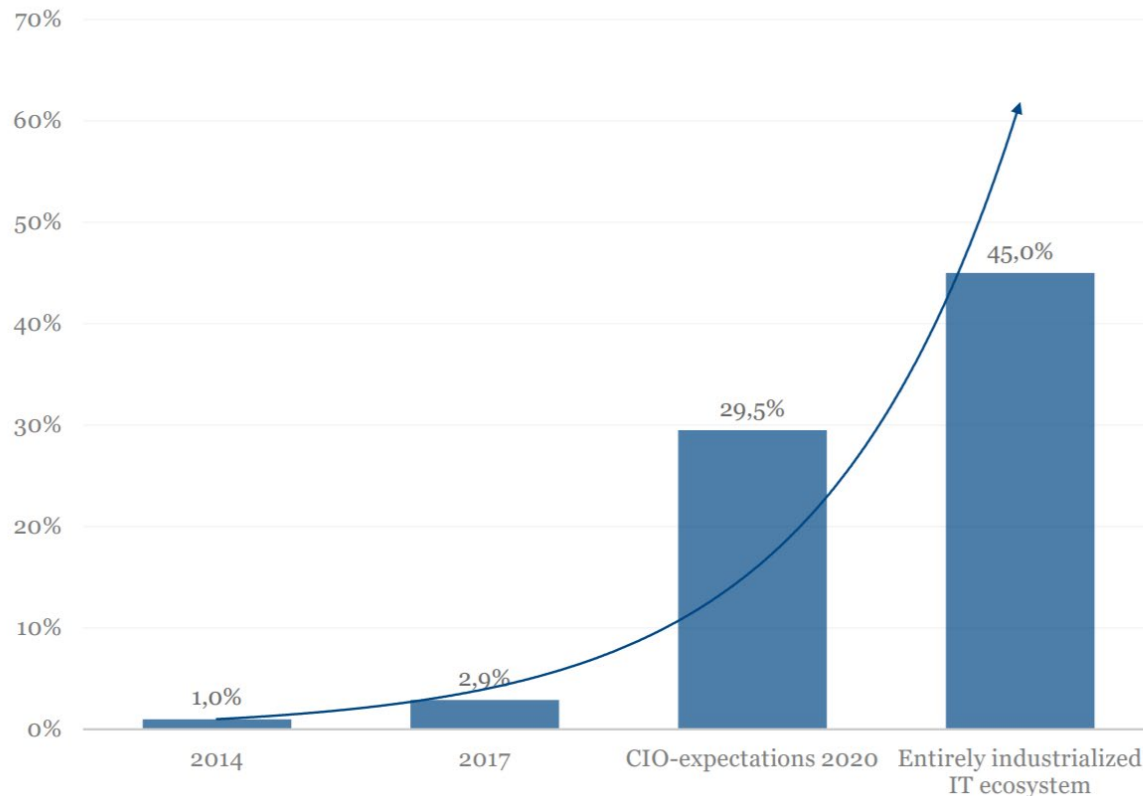
Binero i omställning

Nyckeltal	Kvartal 3 2020	Kvartal 3 2019	
Nettoomsättning, Mkr	11,6	8,0	+44%
Årliga återkommande intäkter, Mkr	38,5	31,4	+23%
EBITDA resultat, Mkr	-1,7	-4,4	
Rörelseresultat, EBIT, Mkr	-4,3	-5,3	



Den svenska IT–marknaden publika molntjänster ökar kraftigt

FORECAST OF PUBLIC CLOUD SERVICES, SHARE OF TOTAL IT COSTS



Källor: Radar Group, Radareco och IDC Nordic Digital Insights 2019.

- För 2020 beräknas svenska verksamheters totala IT-spend uppgå till 220 miljarder kronor.
- Störst tillväxt sker inom molntjänster där prognos visar ökning om 12 procent medan värdeutvecklingen inom outsourcing står stilla.
- År 2022 förutspås 70% av infrastrukturinvesteringar ligga på molntjänster.



Bineros treårsplan och prio på kort sikt

— skapa ett betydligt högre bolagsvärde genom uppdaterad strategi, organisk tillväxt och värdeskapande förvärv

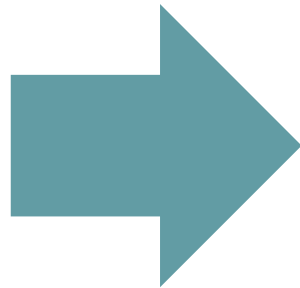
Från

Webbhotell

Många små kunder

Outsourcingleverantör

Fokus på försäljning av egna tjänster



Till

Cloudbolag

Färre, större kunder

Rådgivare och cloud-specialister

Öppna standarder och samarbeten

Prio på kort sikt

- Går mot konsultativ försäljning och värdeskapande rådgivning längs hela kundresan.
- Bygger partnerskap
 - Återförsäljning av molntjänster
 - Större åtaganden och projekt
 - Teknologipartners som ökar mervärdet
- Hög utvecklingstakt Binerio.Cloud, som publik molntjänst och del av multi cloud-lösningar.
- Selektiva värdeskapande förvärv.



Varför Binerо.Cloud?

- Hållbara molntjänster är framtiden
 - Klimatneutral produktion av molntjänster
 - Dataintegritet – ogiltigförklarandet av Privacy Shield skapar osäkerhet om regelefterlevnad
 - Öppenhet och samverkan
- "Fair pricing for fair usage"-policy
- Hög utvecklingstakt där nya funktioner i Binerо.Cloud tillgängliggörs löpande



Binero som investering

Stark underliggande marknad som drivs av digitalisering, data- och integritetsskydd.

Stabil affärsmodell med årliga återkommande intäkter som genererar kassaflöde.

Framtidssäkrat erbjudande med fokus på hållbarhet och cirkulär ekonomi.

Starka huvudägare och investerare som stödjer tillväxt.



Binero

**– formar framtidens
molntjänster**

Frågor mailas till
ir@binero.com

